

## Vente de bois

# Optimiser la vente de vos bois

Profitez de l'expertise et de l'indépendance de nos experts certifiés pour optimiser la vente de vos bois.

*Chez Forestry France, notre ambition est de maximiser la valeur de vos bois tout en simplifiant le processus de vente. Grâce à notre expertise et à notre système de vente performant, vous avez la garantie d'obtenir le meilleur prix et de sécuriser vos transactions.*



### Stratégie de vente personnalisée et transparente

Un accompagnement sur-mesure pour définir les modalités de vente, adaptées à vos objectifs et au contexte de marché, et un prix de vente minimum.



### Prix de vente maximisé et sécurisation des contrats et paiements

Une mise en concurrence efficace à partir d'un fichier de plus de 200 acheteurs qualifiés. Une sécurisation du paiement et des travaux via une caution bancaire obligatoire des acheteurs.



### Prestation complète

Une prise en charge totale du processus de la première visite jusqu'à la réception finale.



Johan PETIT  
Expert Forestier



Forestry France  
est une entreprise  
à mission labellisée

## CONTACTEZ-NOUS !



✉ [contact@forestry-france.com](mailto:contact@forestry-france.com)

☎ 05 55 72 16 51

🌐 [www.forestry-france.com](http://www.forestry-france.com)





# TOUT LE DÉTAIL DE LA VENTE DE VOS BOIS



## Diagnostic et préparation des lots

Identification des coupes sur le terrain (amélioration, régénération, renouvellement). Vérification administrative (document de gestion, autorisations...) et des enjeux environnementaux et patrimoniaux. Inventaire détaillé et marquage des arbres (géolocalisation possible). Définition de la meilleure stratégie de vente selon les caractéristiques du lot.



## Modalités de vente et d'exploitation des lots

Conception d'une fiche détaillée par lot (localisation, inventaire, modalités de vente...). Diffusion du cahier de vente multi clients à notre fichier d'acheteurs régionaux et nationaux en vente groupée ou organisation d'appel d'offre restreint (vente sur pied ou bord de route, selon stratégie définie).



## Vente des lots

Validation avec vous du prix minimum de vente (confidentiel). Vente informatisée (en salle ou en ligne) par soumissions ou bien dépouillement des offres par un expert forestier. Attribution des lots au plus offrant. Remise au client d'un compte-rendu de la vente.



## Sécurisation des transactions et suivi post-vente

Rédaction du contrat en fin de vente. Caution bancaire obligatoire des acheteurs et garantie de bonne exécution. Suivi et contrôle du chantier et du respect des clauses prédéfinies.

### **En option :**

*Assistance pour bénéficier du remboursement forfaitaire de TVA (jusqu'à 4.43% du prix de vente selon critères).*

*Proposition et suivi du reboisement de vos parcelles.*

## NOS SOLUTIONS POUR LA GESTION DE VOTRE PATRIMOINE FORESTIER

### **Investissement**

Investir en forêt en toute sérénité

### **Document de gestion**

Planifier la gestion durable et technique de votre forêt

### **Mandat de gestion**

Déléguer la gestion de votre forêt à un expert.

### **Expertise**

Estimer la valeur de votre forêt

### **Vente de bois**

Optimiser la vente de vos bois



FORESTRY  
FRANCE

La force de votre nature

[www.forestry-france.com](http://www.forestry-france.com)

Nos agences : OUEST / NORD-EST / NORD ÎLE DE FRANCE /  
BOURGOGNE-RHÔNE ALPES / SUD-OUEST / CENTRE OUEST MASSIF CENTRAL

16 ter bd de la Taillerie - F63130 Royat

SIRET 800 661 225 00022 - RCS Clermont-Ferrand - SAS au capital de 2 246 720 €